



Bac Pro Commerce - Métiers du Commerce et de la Vente

Option A Animation et Gestion de l'Espace Commercial

PÉRIODE DE FORMATION

Septembre à août

DURÉE

1 an - Entrée en classe de Terminale (2+1)
2 ans - Entrée en classe de Première (1+2)

CONTENU DE LA FORMATION

DOMAINE GÉNÉRAL

- ❖ Français,
- ❖ Histoire - Géographie - EMC,
- ❖ Anglais,
- ❖ Espagnol,
- ❖ Arts,
- ❖ Prévention, santé, environnement
- ❖ EPS,
- ❖ Mathématiques

Sont aussi inclus au sein de cette formation

- ❖ Techniques de recherche d'emploi
- ❖ Égalité professionnelle.

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- ❖ Animer et gérer une unité commerciale
- ❖ Accueillir et conseiller les clients
- ❖ Vendre des produits et des services associés
- ❖ Contribuer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client
- ❖ Réceptionner les marchandises
- ❖ Gérer les encaissements

OBJECTIFS METIER

Le titulaire de ce diplôme exerce le métier d'employé commercial. Il travaille dans une unité commerciale : sédentaire ou non, alimentaire ou non-alimentaire, spécialisé ou généraliste, en libre-service ou en vente assistée

DOMAINE PROFESSIONNEL

- ❖ Enseignement professionnel,
- ❖ Co-intervention maths,
- ❖ Co-intervention français,
- ❖ Chef d'oeuvre,
- ❖ Économie- Droit

PARTICULARITÉS DU CENTRE

Partenariat 22 magasins
U Côtes d'Armor



ÉVALUATION DE LA FORMATION

CCF



LIEU DE FORMATION

UFA Sacré-Cœur
La Salle ST-BRIEUC
2, Bd St-Jean Baptiste de La Salle
22000 SAINT-BRIEUC



RENSEIGNEMENT

Fabien TOUBOULIC
07 87 82 39 07
ftouboulic@sacrecoeur22.com



ACCESSIBILITÉ



La formation est accessible aux personnes en situation de handicap. Nous consulter pour définir les modalités de l'accueil.



DATE DE MISE A JOUR

JUILLET 2022

Tél. 02 22 06 06 13
cfa.ecb@enseignement-catholique.bzh
9 Rue Franz Heller - 35700 Rennes
www.cfa-ecb.fr

MODALITES PEDAGOGIQUES

- ✓ Apports théoriques
- ✓ Mise en situation professionnelle en atelier /plateaux techniques
- ✓ Réalisation de travaux collaboratifs
- ✓ Échanges de pratiques
- ✓ Travaux dirigés
- ✓ Études de cas

PREREQUIS ET RECRUTEMENT

PREREQUIS :

- ✓ Avoir validé une classe de Première Bac Pro métiers du commerce et de la vente ou équivalent pour une entrée en classe de terminale.
- ✓ Avoir suivi une classe de seconde GT ou pro pour une entrée en première

RECRUTEMENT :

- ✓ PFMP en entreprise
- ✓ Lettre de motivation
- ✓ Entretien

DURÉE, CENTRE DE FORMATION & ENTREPRISE

Tle : 675h en UFA (2j UFA /3j entreprise)
1ère : 1350h en UFA (2j UFA /3j entreprise)

PRISE EN CHARGE

Prise en charge par l'OPCO (Opérateur de Compétences) dont dépend l'entreprise d'accueil

POURSUITE DE FORMATION POSSIBLE

BTS MCO Management Commercial Opérationnel

BTS NDRC Négociation et Digitalisation de la Relation Client

MC assistance, conseil, vente a distance

VALIDATION

Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente Option A Animation et Gestion de l'Espace Commercial

RNCP 32208

